



# Verkaufsprofi mit technischem Know-How

Unsere Mandantin in der Bodenseeregion hat als traditionsreiches Familienunternehmen mit seiner etablierten Marke und einer breiten Produktpalette die Industrie in der Schweiz massgeblich mitgeprägt. Das solide und technologisch innovative KMU arbeitet mit einem motivierten und engagierten Team daran, seine Marktposition als Komplettanbieter auszubauen. Wir suchen einen motivierten und kundenorientierten Teamplayer mit Eigeninitiative als

# Sales Experte (m/w/d) mit Gebietsverantwortung

## **Ihre Rolle**

- Ganzheitliche Kundenbetreuung und sorgfältige Auftragsabwicklung
- · Bearbeitung von Anfragen inkl. Preisfindung, Offertenerstellung und Nachbearbeitung
- Erkennen von Kundenbedarf und -anforderungen und Erfüllung dieser unter Berücksichtigung der wirtschaftlichen Tragbarkeit
- Pflege und Ausbau der Kunden- und Geschäftsbeziehungen
- Datenerfassung und -pflege

### **Ihr Profil**

- Kaufmännische Grundausbildung mit Weiterbildung im Verkauf oder technische Grundausbildung mit kommerzieller / kaufmännischer Weiterbildung
- Mehrjährige Erfahrung in Schweizer Industrieunternehmen, idealerweise Kenntnisse aus der Wälzlagerbranche
- Affinität für technischen Produkte und Zusammenhänge
- Begeisterung für Vertrieb und Verkauf
- Sie sprechen fliessend Deutsch. Gute Englisch- und/oder Französischkenntnisse sind von Vorteil.

### **Ihre Benefits**

- Familiäre Unternehmenskultur, die von langjähriger Tradition geprägt ist
- Pragmatische Arbeitsweisen und unkomplizierte Strukturen
- Sehr viel Freiraum und Eigenverantwortung in der Ausübung der Tätigkeiten und Erreichung der Ziele
- Überdurchschnittliche Entlöhnung und kostenlose Parkplätze

Wünschen Sie sich eine Arbeitsstelle in einem bodenständigen KMU und sind Sie bereit für eine neue Herausforderung im Innendienst? Wir freuen uns auf Ihre Nachricht an careers@nellen.ch. Auf unsere Diskretion ist Verlass.

Zalina Akhaeva Recruiting Consultant Sofia Galan **Recruiting Consultant** 





