

NELLEN & PARTNER
EXECUTIVE SEARCH SINCE 1992

Verantwortung für Markt, Menschen und Entwicklung

Unser Auftraggeber ist ein etabliertes, traditionsreiches und international eingebundenes Unternehmen der Baustoff- und Bauzulieferindustrie mit einer starken Marktpräsenz in der Schweiz. Das Unternehmen verfügt über ein breites Portfolio technisch anspruchsvoller Produkte und Systemlösungen sowie über besondere Kompetenzen in der Entwicklung kundenspezifischer Sonder- und Projektlösungen. Es steht für hohe Kundennähe, fundiertes technisches Know-how und praxisorientierte Lösungen. Für die Leitung und Weiterentwicklung der Schweizer Gesellschaft mit Sitz im Grossraum Zürich suchen wir eine unternehmerisch denkende, vertriebsstarke und führungserfahrene Persönlichkeit als

Geschäftsführer Schweiz (m/w/d)

Ihre Rolle

- Gesamtverantwortung für die strategische und operative Führung sowie zukunftsgerichtete Weiterentwicklung der Schweizer Gesellschaft
- Stärkung der Marktposition und Weiterentwicklung des Vertriebs mit Fokus auf nachhaltiges, profitables Wachstum und aktive Betreuung und Entwicklung strategisch wichtiger Kunden und Key Accounts
- Erschliessung zusätzlicher Markt- und Geschäftspotenziale sowie konsequente Weiterentwicklung des Projekt- und Objektgeschäfts
- Führung und Weiterentwicklung der Mitarbeitenden sowie Förderung von Eigenverantwortung, Transparenz und Zusammenarbeit
- Weiterentwicklung von Strukturen, Prozessen und Steuerungsinstrumenten sowie aktive Begleitung der Digitalisierung
- Verantwortung für Budget, Umsatz, Absatz und Ergebnis sowie enge und kooperative Zusammenarbeit mit der Muttergesellschaft und den weiteren Einheiten der Unternehmensgruppe

Ihr Profil

- Mehrjährige Führungserfahrung mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung, beispielsweise aus einer Geschäftsführung, Geschäftsbereichs- oder Vertriebsleitung
- Fundierte Kenntnisse der Baustoff- oder Bauzulieferindustrie bzw. eines vergleichbaren baunahen Umfelds
- Nachweislicher Leistungsausweis in der Geschäfts- und Vertriebsentwicklung sowie Erfahrung im Projekt- und Objektgeschäft
- Unternehmerische, vertriebs- und kundenorientierte Persönlichkeit mit hoher Umsetzungsstärke
- Verhandlungssichere Deutsch- und Französischkenntnisse, Italienischkenntnisse von Vorteil

Ihre Benefits

- Unternehmerisch und strategisch prägende Führungsrolle mit echtem Gestaltungs- und Entscheidungsspielraum
- Möglichkeit, die weitere Entwicklung der Schweizer Gesellschaft massgeblich mitzugestalten
- Hoher Einfluss auf die Markt-, Vertriebs- und Unternehmensentwicklung
- Etabliertes Unternehmensumfeld mit technisch anspruchsvollen Produkten und internationaler Einbindung

Reizt Sie eine unternehmerische Aufgabe, in der Sie Marktentwicklung, Vertrieb, Führung und Transformation unmittelbar miteinander verbinden können? Dann freuen wir uns auf Ihre Nachricht an careers@nellen.ch. Auf unsere Diskretion ist Verlass.

Nicole Schmidt
Partnerin