



DER FEINE  
UNTERSCHIED  
ZWISCHEN  
SUCHEM UND  
FINDEN.

  
**NELLEN & PARTNER**  
EXECUTIVE SEARCH SINCE 1992

[www.nellen.ch](http://www.nellen.ch)

## Gehobene Ansprüche, starke Schweizer Werte

Der Name Ihres künftigen Arbeitgebers steht europaweit für sichere und intelligente Kundenlösungen. Erfolg und Renommee des Dienstleisters sind auf klassischen Schweizer Werten wie Verantwortung, Zuverlässigkeit und Qualität gewachsen. Das Unternehmen engagiert sich seit vielen Jahren im gehobenen Immobilien-Umfeld und bietet seiner Kundschaft den Verkauf, Kauf und Umbau von Liegenschaften an. Eigendynamische Beraterpersönlichkeiten mit Erfahrung in der Immobilienvermarktung erhalten die Chance, den Immobilienmarkt in ihrer jeweiligen Region weiter aus- und aufzubauen. Im Zuge des weiteren Wachstums dieses Geschäftszweigs suchen wir mehrere

## Immobilienvermarkter für anspruchsvolle Kunden (m/w) Beratung, Bewertung und Vermarktung

Sie pflegen ein engmaschiges Beziehungsnetz und entwickeln Ihre Kontakte zu Kunden, Interessenten, Anbietern sowie internen Bereichen sukzessive weiter. Als Immobilienperson mit ausgeprägtem Gespür für den heimischen Markt übernehmen Sie vom Akquirieren neuer Mandate bis zum Verkauf den kompletten Vermarktungsprozess.

- Verkehrswertbasierte Objektbewertung
- Vermarktungskonzepte und Objektpräsentationen
- Repräsentation des Unternehmens an Kundenevents und Messen
- Proaktive Verkäufer- und Käuferberatung bis zum Abschluss

Wir wenden uns an ambitionierte Netzwerker, die sich klare Ziele stecken und ihr Tätigkeitsfeld mit Leidenschaft und Unternehmergeist bearbeiten. Sie sind im Immobilienwesen zu Hause, gehen offensiv und gewinnend auf Ihre Ansprechpartner zu, überzeugen durch Ihre zuvorkommende Art sowie Ihre umfassenden Dienstleistungen. Eine spezifische Weiterbildung mit Abschluss, etwa als Immobilienvermarkter, Bewirtschafter oder Treuhänder, ist willkommen aber nicht Bedingung. Bei besonderer Eignung und langjähriger Maklererfahrung besteht inskünftig die Möglichkeit, eine **Leitungsfunktion** in einer der vorhandenen Geschäftsstellen zu übernehmen.

Sie profitieren in einem sicheren und gehobenen Markt von der starken Identität des Unternehmens, hervorragenden Rahmenbedingungen sowie einem vorteilhaften Geschäftsmodell. Möchten Sie mehr erfahren? Dann freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme und ein erstes Gespräch. Diskretion ist für uns selbstverständlich.

**Thomas Kollhopp**  
Partner

Falkenstrasse 12 . CH-8008 Zürich . T +41 44 256 75 75  
Redingstrasse 6 . CH-9000 St. Gallen . T +41 71 228 33 66

A Glasford International Partner . [www.glasford.com](http://www.glasford.com)