

DER FEINE
UNTERSCHIED
ZWISCHEN SUCHEN
UND FINDEN.



Marktaufbau im Bereich Food-Tech

Unsere Kundin in der Ostschweiz – ein junges Unternehmen als Tochter eines erfolgreichen Mutterunternehmens – ist spezialisiert auf die Bereitstellung von schnellen und köstlichen Ausser-Haus-Gerichten für ihre Kunden aus Gastronomie und Hotellerie sowie an KMUs und Cateringunternehmen. Die innovative Technologie ihres zeitsparenden Dampf-Systems ermöglicht eine schnelle Zubereitung. Zur Einführung und Entwicklung der Marke auf dem deutschen und internationalen Markt suchen wir eine/n

Head of Sales (m/w/d)

Ihre Rolle

- Entwicklung und Umsetzung einer ganzheitlichen Vertriebsstrategie und die erfolgreiche Etablierung der Marke kurzfristig auf dem deutschen, mittelfristig auf dem europäischen und weltweiten Markt
- Identifikation neuer Vertriebskanäle und Partnerschaften sowie Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Weltweite Ergebnisverantwortung im Vertrieb
- Disziplinarische und strategische Führung eines qualifizierten Vertriebsteams

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliches Studium oder kaufmännische Ausbildung mit Zusatzqualifikation
- Mind. 5-jährige Erfahrung im Key Account Management im Bereich B2B Food-Service
- Nachgewiesene Erfolge im Aufbau und der Leitung von Vertriebsteams im Bereich Lebensmittel, Gastronomie oder verwandten Branchen
- Sehr gute Marktkenntnisse des deutschen Lebensmittel- und Gastronomiemarktes sowie Erfahrung im Umgang mit spezialisierten Vertriebskanälen und ein sehr gutes Netzwerk sind erforderlich.
- Ausgeprägte Führungsfähigkeiten, Service-Orientierung und Hands-On-Mentalität

Ihre Benefits

- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit mit herausfordernden Aufgaben & sehr viel Eigenverantwortung im noch jungen Unternehmen und der Chance, die Geschichte des Unternehmens mitzugestalten
- Spannendes, internationales Umfeld mit einem breiten Einblick in den Foodtech-Sektor
- Kollegiale Firmenkultur und ein spannendes Umfeld
- Gratis-Mitarbeiterverpflegung, moderne Arbeitszeitregelung

Sie haben den Markt im Blick und navigieren dort wie ein erfahrener Koch durch sein Gewürzregal? Wir freuen uns auf Ihre Nachricht an careers@nellen.ch. Auf unsere Diskretion ist Verlass.

Roger Nellen

Nicole Schmidt
Partnerin



www.nellen.ch



+41 71 228 33 66



careers@nellen.ch